



Propuestas UAGR-COAG para la Interprofesional del Vino de RIOJA 2021-2024

Conseguir que los viticultores de la DOC Rioja recuperen la rentabilidad por la venta de sus producciones será el gran reto que perseguirá la Unión de Agricultores y Ganaderos de La Rioja para la legislatura 2021-2024 de la Organización Interprofesional del Vino de Rioja. Para ello, la UAGR propone que la OIPVR defienda el pago de la materia prima por encima de los costes de producción, tal y como recoge la última modificación de la Ley de Mejora de la Cadena Alimentaria.

Se detallan a continuación esta y otras propuestas con las que la UAGR-COAG concurre al proceso de renovación de la representatividad de la Interprofesional del Rioja en abril de 2021:

1. Mejora de la cadena de valor.

En los últimos meses la Interprofesional del Vino de España ha dado ejemplo de reivindicación de los intereses del sector vitivinícola estatal, publicando un Estudio de Costes de Producción. En cambio, la Interprofesional del Rioja no se ha manifestado en este sentido.

Proponemos que la Interprofesional del Rioja defienda activamente el pago por la uva y el vino a granel en el mercado interno de la DOC por encima de los costes de producción. Justo lo contrario de lo que representantes de algunos grupos mayoritarios han hecho en los últimos meses, menospreciando públicamente las nuevas obligaciones de la Ley de la Cadena Alimentaria, modificada tras las protestas agrarias de comienzos del año pasado.

Ya que tampoco ha cumplido con la creación de un Observatorio de Precios operativo en la DOC Rioja, sería necesario que la OIVPR apoyara los Observatorios



creados por las Comunidades Autónomas, como el de La Rioja. **Proponemos que la Interprofesional apoye los Estudios de Costes de otros organismos, y recopile y aporte información sobre contratos entre viticultores y bodegas, con los precios consignados en los mismos.**

2. **No a nuevas plantaciones hasta que se recupere la rentabilidad.**

Tras los nefastos repartos de autorizaciones de plantación de viñedo en los años 2016 y 2017, nos movilizamos y conseguimos que se paralizasen los nuevos repartos planteados y que se hicieran modificaciones normativas para hacer más justo el proceso. Aunque siempre la primera respuesta a nuestras reclamaciones es “no se puede”, la presión obligó a cambiar las legislaciones española y europea, poniendo un límite por solicitante de 5 hectáreas y estableciendo unos criterios de concesión por puntos que benefician a las pequeñas y medianas explotaciones vitícolas.

Para el próximo periodo de la OIPVR defenderemos que cualquier aumento de superficie de la DOC Rioja esté supeditado al retorno del equilibrio interno entre ventas y existencias. Por este motivo, **proponemos que no haya incrementos de masa vegetal en Rioja hasta que no se recuperen los precios de la uva y del vino a granel en el mercado interno de la DOC por encima de los costes de producción.**

3. **No a la liberalización de plantaciones.**

Ni en 2030, ni en 2040. Desde la UAGR-COAG **seguimos proponiendo que todo el sector del Rioja pelee unido contra la liberalización de las plantaciones**, manteniendo el control de la masa vegetal que tan buenos resultados ha dado en nuestra Denominación. Tenemos que seguir manejando las decisiones sobre el potencial productivo de la DOC Rioja, impidiendo aumentos incontrolados de la masa



vegetal en la Denominación, con las consecuencias negativas que tendrían para los precios de la uva y del vino a granel en el mercado interno de la DOC.

La liberalización supondría, además, la llegada de grandes capitales y fondos de inversión que llenarían el territorio de nuevas viñas plantadas sin control. Hay que evitar que el mero afán especulativo termine con nuestra forma de vida.

4. **Simplificación de trámites burocráticos y legales en apoyo de los pequeños operadores.**

Es una discriminación que todas las bodegas, independientemente de su tamaño, tengan que cumplir los mismos requisitos burocráticos y legales. De esta forma muchos cosecheros, cooperativas y pequeñas bodegas se ven abrumadas por el papeleo obligatorio, obligándolas en ocasiones a renunciar a la actividad de venta de vino.

A la vez, estamos viendo cómo las grandes bodegas están aumentando su papel dominante, con una concentración de capital que pone en riesgo el modelo Rioja de muchos viticultores y muchas bodegas que tanta riqueza ha generado en nuestra región.

Contra esta situación desde la Unión **proponemos que para los pequeños propietarios de viñedos y bodegas se simplifiquen los trámites burocráticos y legales que exige el Consejo Regulador**, para que puedan dedicarse a producir cada vez mejores uvas y vinos, en lugar de tener que estar atendiendo a un exceso de papeleo y burocracia.

5. **Diferenciación enfocada a la calidad.**

En la anterior legislatura desde la Unión apoyamos las modificaciones en las menciones de Vinos Singulares, de Zona y de Municipio, que ya están dando beneficios a las bodegas que las etiquetan. **Proponemos** que se dé un paso más



para **que el beneficio por estas diferenciaciones llegue también a los viticultores, bonificando obligatoria y fehacientemente el precio de las uvas de las que provienen dichos vinos.**

Proponemos que se dediquen partidas específicas para promocionar los vinos de mayor calidad y pequeñas producciones, que tiran del resto de la Denominación, primando también las uvas asociadas a estos vinos. Esta sería una forma más de apoyar el modelo de pequeñas bodegas que buscan diferenciarse por la calidad, y que tan duros momentos están pasando.

6. Promoción

Estamos asistiendo a una cada vez mayor concentración de ventas, e incluso de los viñedos, en manos de las grandes bodegas. **Proponemos que la Interprofesional facilite el acceso de los pequeños operadores a las campañas de promoción.**

7. Ayudas extraordinarias contra la crisis de ventas por la COVID19.

Proponemos que la Interprofesional se implique en la petición de ayudas al Ministerio y a la UE para paliar la crisis que el descenso de ventas ha provocado en el sector, especialmente en los viticultores, cooperativas y las pequeñas bodegas. Estas, al vender principalmente en el canal HORECA y en el mercado español, han visto descender más sus ventas que las de las grandes bodegas, que venden en supermercados y cuentan con potentes equipos de exportación.

Las ayudas excepcionales puestas en marcha el año pasado financiaron en su mayor parte la destilación a precio reducido, por lo que solo se acogieron a ella productores de vino de baja calidad. **Proponemos que la Interprofesional presione para que se aumente el precio de la destilación**, y que sea atractivo



para bodegas y cooperativas que producen vinos de mayor calidad, como es el caso de Rioja, de manera que así se pueda quitar un gran volumen de vino del mercado.

De esta forma se emplearía en Rioja más la destilación que el almacenamiento de vino, medida que supone un desahogo puntual, pero que a la larga tiene consecuencias a medio y largo plazo cuando el vino almacenado sale al mercado.

La UAGR, a través de su Coordinadora estatal COAG, ha presentado al Ministerio una **propuesta de mejora de las ayudas a la cosecha en verde para que su implementación beneficie a más viticultores**. Entre ellas figura la vendimia en verde parcial de las viñas, no como hasta ahora, que había que tirar la uva de parcelas enteras. De esta forma, además de disminuirse la cantidad de la cosecha prevista, se potenciaría la calidad de las uvas que finalmente se vendimien.

■ **UAGR Logroño**
Calle Portales 24, 1º Izq. 26001
uagr@uagr.org
941 227 162

■ **UAGR Santo Domingo**
Carretera Logroño s/n, 26250
santodomingo@uagr.org
941 343 218

■ **UAGR Haro**
Edf. Florida Alta, lonja 1, 26200
haro@uagr.org
941 312 569

■ **UAGR Calahorra**
Calle Cavas 23, 2º, 26500
calahorra@uagr.org
941 130 040