

LA UNIÓN

Unión de Agricultores y Ganaderos de La Rioja (UAGR-COAG)

Nº 132 NOVIEMBRE 2013

F.C. - Aut. 26/81



www.elmercadodelosproductores.com

- A ver, chiguita, no vayas a manchar el aparato ese, ponte aquí encima el morro el trazor, anda.

La Chica le apoyó el portátil y, mientras se encendía, continuó explicándole a su amigo:

- Pues eso, que la presentamos el otro día, así que ya se puede comprar. Están ya treintaytantos productores, aunque no todos activos, que algunos ahora no tienen oferta y están desactivados.

- Mucho bien, sí señor, me paice rebién la iniciativa, que ya vale de depender de tanto mangante. Aura que a mí poca falta me hace, que paeso tengo ahí la huerta... ¡Menudos tomates nos hemos comido este año! ¿Eh, moceta?

- A ver, animal, ¿es que sólo comes tomates? ¿No consumes conserva? ¿O aceite? ¿Vino? ¿Y queso? ¿Y miel? ¿O champis?

- ¡Ondia! ¡Chuletones! - saltó el agricultor sin hacer caso de la reprimenda. ¡lepaal! ¡Y chorizamen! Oyes, pues que sí que hay cosas que me van a interesar. ¿Y cómo dices que hay que hacer?

- Pues vas eligiendo lo que quieres, entras, pagas con la tarjeta, y el viernes te lo llevan a casa.

- ¡Anda, anda, josemiranda! Pero que te lo lleven a casa costará un pastizal...

- Si pasas de cincuenta euros, gratis. Si no, cinco.

- Pues no esta mal, no. A veerr, déjame probar... Mmm, un bote miel..., un lote ternera la Sierra..., una botella clarete..., otraaa..., y llevo cuarenta... ¿Qué mas mesapecece? Ah, sí, una bandejita setas... ¡Jodo-petaca, ciruelas pasas! Trai pacá una bandeja, que me pirran... Aguarda, que me he quedao sin aceite... A verrr... Esta, garrafa de dos litros, total, cincuentaycuatro, ¡y me lo traen por la jerol! ¡Cómo nos vamo a poné!

La Chica le había dejado jugar con el ordenador, mientras ella paseaba por la viña. Pero Eladio enseguida reclamó su atención:

- Cagüensóssss, chiguita, ven aquí en esto, que no me aclaro...

- No me extraña, con esos dedazos... Mira, le has dado a dónde no es, hay que pinchar aquí en el carrito, ¿ves?, y así te sale la ventana para proceder al pago.

- Yo es que sin ratoncillo no me aclaro, esto de mover la flechita con el dedo no se me da bien. Espera que saque la tarjeta, que voy a encargarlo ahora mismito. Pero, espera, ¡si hay naranjas! Al carro tamién cinco kilos... Oyes, pero estas, ¿de dónde vienen?

- Pues de compañeros de la COAG de Sevilla. Nos las traen los de Vizcaya, a la vez que el queso que hacen ellos. Así nos sale más barato el porte.

- Sí señora, así hay que hacer... ¡Coño! Los guardias -dijo Eladio señalando una patrulla de la Guardia Civil que pasaba por el camino-. Pues esos no son de por aquí...

Ni de los de las motos... ¡Qué raro!

- ¡Anda, si son los del ROCA!

- ¿El Roca? ¿El de Marbella que está en la trena?

- Jajajajá, noooo, animal. Son los del Plan contra Robos en el Campo, el ROCA, que lo presentaron el otro día...

- Pues ya hacía falta, ya, que cada vez hay más problemas.

Antes era el cobre y algo gasóil, pero es que ahora nos quitan hasta los tubos ¡mientras estamos regando! Por no hablar de la fruta, que se la llevan y al rato la tienes en las tiendas de Logroño a pedo burra de precio...

- Pues sí, a esto es a lo que se tienen que dedicar, y no a hacer nuevas normas anti manifestaciones, como la que están preparando.

- ¿Pues? ¿Por qué lo dices?

- Es que no has oído hablar de la que llaman Ley de Seguridad Ciudadana, pero en realidad es contra huelgas y manifestantes.

- Espera, ¿no estarás hablando de la Ley Mordaza que prepara el Ministro del Interior.

, Esa misma que viste y calza...

- Me pai que este quiere dejar en suave al Corcuera de la patada en la puerta...





Coop. Hortofrutícola

El Raso

Polígono Viacampo, s/n.
Teléf. (941) 13 10 77
Fax (941) 14 61 12
26500 – CALAHORRA (La Rioja)

COMPRA – VENTA:

- De frutas y hortalizas
- Venta de Plantas Hortícolas

sumario

Fábula.....	2
Editorial.....	3
A fondo	
Presupuestos Ministerio y Consejería.....	4-5
Entrevistas	
Carlos Jiménez y Javier Lasanta, jóvenes que apuestan por el sector agrario.....	6-7
Sindical	
Vista oral impugnación OIPVR Reunión con el PSOE.....	8
Venta Directa	
Ya está en marcha La Plaza - El mercado de los productores.....	11-13
Sector vitivinícola	
Rechazamos los emolumentos de los presidentes del Consejo Vendimias sin precios ni plazos...	14
Seguros	16-17
Gestión Integrada de Plagas	18
Ganadería	
Ayudas acopladas para ganaderos Feria de Ojacastro 2013.....	19
Formación	20
Créditos y contratos	21
Varios	
Jornada producción ecológica Foro INIA.....	22
Precios y anuncios	23

Ley de mejora del funcionamiento de la cadena agroalimentaria

Que no se quede en agua de borrajas

Ante la gravedad de los descensos de precios que sufren los productos agrarios que producimos y las consecuencias que esto tiene para el tejido productivo, el gobierno central no ha tenido más remedio que legislar intentando poner coto a las prácticas irregulares que la industria y la distribución cometen aprovechando su posición dominante en la cadena agroalimentaria. La pregunta que nos hacemos es si esta legislación va a tener instrumentos eficaces para hacerse cumplir, o nos vamos a enfrentar otra vez a leyes que se quedan en agua de borrajas, defraudando las esperanzas que generan.

No cabe duda de que la obligación de suscribir contratos puede resultar un avance en la necesaria clarificación de los mercados agrarios, además de reintroducir entre los compradores una sana competencia. Pero resulta decepcionante que se dejen al margen de la Ley cuestiones tan importantes como la venta a pérdidas, que se da en la mayoría de las grandes superficies y que resulta tan gravosa para los agricultores y ganaderos afectados, que ven cómo sus productos sufren una presión de precios a la baja simplemente por las políticas de ventas de ciertas cadenas de supermercados en cuyos lineales se pueden encontrar productos reclamo con precios directamente por debajo de sus costes de producción.

Desde nuestra organización creemos que, si bien la nueva Ley puede suponer una defensa contra los abusos que se han generalizado, no servirá de nada si no existe una voluntad clara por parte de los organismos públicos para obligar a todos los compradores de nuestros productos a comprar y pagar con un precio y un plazo de pago que figure por escrito y que sea convenido de antemano. Justo lo que hacemos siempre los agricultores y ganaderos cuando compramos y pagamos todo lo que necesitamos para mantener en funcionamiento nuestras explotaciones agrarias.

LA UNIÓN

Edita: Unión de Agricultores y Ganaderos de La Rioja (UAGR-COAG)

C/ Portales 24, 1º Izq. Telf: 941- 22 71 62. Logroño (La Rioja)

Vocales de la Comisión Permanente:

Julián Cárcamo Tejada
David Requeta Ugarte
Óscar Salazar Martínez
Luis Torres Iturza

Presidente de la Comisión Permanente:

Eduardo Melón González
Roberto Vázquez Martínez-Losa
Jesús Fernando Fernández Cordon

Redacción, fotos y maquetación:

Jairo Morga Manzanares

Impresión:

Gráficas Logoprint, S.A.

N.º Depósito Legal:

LO-74-1989

La Consejería de Agricultura aumenta su presupuesto el 2,21%

A pesar de ello, el recorte presupuestario sufrido desde 2011 es del 23%

El presupuesto global de la Consejería para 2014 aumenta un 0,43% respecto al que ha tenido para 2013. Pero si excluimos lo dedicado a Medio Ambiente y dejamos solo lo correspondiente a Agricultura y Ganadería, el aumento alcanza el 2,21%. Esta leve subida no compensa los recortes de los años anteriores (el 10% en 2011, el 7,3% en 2012 y el 7,88% el año pasado). Detallamos a continuación el presupuesto de las partidas más relevantes.

CONCEPTO	2014	2013	2010	14/10
Ayudas OPA	245.000	245.000	350.000	-30%
Ayudas FECOAR	35.000	35.000	50.000	-30%
Prima nacional vaca nodriza	200.000	275.000	310.000	-35%
Ayuda frutos secos	380.000	460.000	500.000	-24%
Ayudas sector ganadero	195.000	195.000	405.000	-51%
Ayuda razas	23.000	20.000	12.000	+91%
Ayudas a las ADS	300.000	375.000	650.000	-53%
Asesoramiento de explotaciones	1.036.842	1.273.775	785.000	+32%
Préstamos modernización y jóvenes	1.068.000	950.000	580.000	+84%
Formación	329.000	342.000	425.000	-22%
Promoción Agricultura Ecológica	85.000	85.000	80.100	+6%
Seguros agrarios	2.500.000	3.200.000	2.100.000	+19%
ATRIAS	15.000	15.000	50.000	-70%
Programa apícola	12.000	12.000	120.000	-90%
Planes de mejora	3.398.500	3.487.000	3.974.000	-14%
Primera instalación	2.971.000	1.662.000	1.015.000	+192%
Nuevas tecnologías	535.900	142.500	100.000	+435%
Inversiones en común	86.000	450.000	225.000	-61%
Cese de actividad	229.990	400.000	855.000	-73%
LEADER	2.783.371	3.200.000	1.500.000	+85%
Ayudas agroambientales	2.825.920	3.000.000	3.100.000	-8%
Mejora regadíos	3.187.173	2.742.000	2.800.000	+13%

ALGUNAS CONSIDERACIONES

1. Las líneas presupuestarias son las mismas de años anteriores, con dos nuevas (ayudas para fruta en las escuelas y avales del SAECA) y desaparece otra de años anteriores (nuevos productos).
2. La mayor parte de los gastos en ayudas son las relacionadas con el Programa de Desarrollo Rural, de ahí la importancia que tiene el nuevo PDR 2014-2020 que se empieza a debatir tras la reforma de la PAC.
- 3 La línea que más se incrementa es la primera instalación de jóvenes debido a que en 2013 se aprobaron 87 solicitudes frente a las 40-45 de los últimos años, ayudas que se pagan al año siguiente de su aprobación.

El Ministerio de Agricultura reduce el 65% del presupuesto agrario en los últimos 5 años

COAG denuncia que la aportación del Estado para el sector agrario se ha recortado en los últimos 5 años un 65%, pasando de los 4.835 millones del ejercicio presupuestario 2009 a los 1.672 que recoge el anteproyecto de Ley de Presupuestos Generales para 2014.

El Anteproyecto de Ley de Presupuestos Generales del Estado para 2014 recoge una reducción de 0,4% para el Ministerio de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente respecto al año anterior, pero el nuevo tijeretazo en las programas para calidad, competitividad y sanidad agrícola y ganadera frena la innovación y deja a los profesionales agrarios totalmente indefensos ante una eventual plaga en los cultivos o zoonosis en la cabaña ganadera. Además, la congelación de la partida para seguros agrarios, (tras el recorte acumulado del 30%), imposibilitará que muchos agricultores puedan asegurar sus explotaciones ante el elevado coste. "En resumen. Dejan al sector en manos de los caprichos del tiempo, abandonado a su suerte sin un adecuada red de seguridad que garantice un mínimo de renta", ha puntualizado **Miguel Blanco** (Secretario General de COAG).

En el análisis concreto de las distintas partidas del Departamento de Agricultura para 2014, podemos observar la siguiente evolución:

- **Competitividad y calidad de la producción y los mercados agrarios.** La partida se reduce en 9 millones € (-23%) respecto a 2013. Este programa tiene el objetivo principal de mantener y mejorar la competitividad de las explotaciones agrarias en los mercados agrícolas y ganaderos. Por lo tanto, es un programa vinculado a la economía real. A pesar de ello sigue un proceso de desmantelamiento de las principales medidas en los últimos años: fomento de la innovación tecnológica, la ordenación de los sectores productivos, razas autóctonas en régimen extensivo, mejora de la productividad, calidad, etc..

- **Competitividad y calidad de la sanidad agraria.** La partida desciende en 6 millones € (-12,6%). Las cuestiones sanitarias son un elemento clave en las producciones agrícolas y ganaderas. El recorte es importante en una partida que debería ser prioritaria ya que de la misma depende el control y prevención de cualquier tipo problema sanitario en la cabaña ganadera o plagas en cultivos. Este programa también está sufriendo un progresivo desmantelamiento en los últimos años.

- **Gestión de recursos hídricos para el regadío.** Se mantiene con un pequeños descenso de 700.000 €

respecto al año anterior (-1,4%). Es el programa que instrumenta la política de regadíos (Plan Nacional de Regadíos) y que acumula un retroceso del 80% desde 2009. La política de regadíos continúa paralizada.

- **Desarrollo del medio rural.** Este programa recupera fondos después del inexplicable descenso del año 2013. Aumenta en 468 millones € (+46%). Desarrolla la estrategia de desarrollo rural para el periodo 2007-2013 que se implementa a través de las transferencias de la UE mediante el fondo FEADER. Incluye las transferencias a las CC.AA. para cofinanciar los programas de desarrollo rural. Durante el año 2013 ha estado en peligro dicha cofinanciación a pesar de constatarse una pérdida importante de fondos europeos en el ejercicio 2012.

- **Programa de desarrollo rural sostenible.** Se mantiene en unos niveles muy bajos con un descenso de 600.000 € (-3%). Consta principalmente de transferencias del Ministerio a las CC.AA. para sus Planes de zona en aplicación de la Ley de Desarrollo Rural Sostenible.

- **Previsión de riesgos en producciones agrarias.** Este programa se estabiliza en los niveles del año anterior. El problema es que una de las políticas prioritarias y punteras del Departamento (Plan Anual de Seguros Agrarios) ha sufrido un proceso de reducción en los últimos años con un descenso del -30% que en este presupuesto queda consolidado.



Comercialización de:

Pulpa de remolacha

Remolacha azucarera

Semilla de remolacha

**COOPERATIVA AGRÍCOLA
EL CIERZO**

Pol. Ind. San Lázaro

C/ La Finca, Pabellón B-11

Teléfono: 941 34 16 86 - Fax: 941 34 13 01

Santo Domingo de la Calzada (La Rioja)

Carlos Jiménez Herreros (28 años, Autol)**“Que hagan la parcelaria cuanto antes y la presa de Enciso”**

Volvemos a entrevistar en LA UNIÓN a dos jóvenes que apuestan por el sector agrario y la vida en los pueblos. En esta página hablamos con el catón Carlos Jiménez, cultivador de cebada, olivas, almendras y uvas.

¿Cómo fue para hacerte agricultor?

Llevo desde el 99, porque estuve estudiando Ingeniería Técnica Agrícola, pero lo dejé. Ya ayudaba en casa en la vendimias y las demás recolecciones, y más o menos ya sabía lo que era.

¿Qué idea tenías cuando empezaste?

Ir renovando todo, replantando las viñas viejas, emparrándolas... Poniéndolas en condiciones. Hay que hacerlo poco a poco, cada año una viña...

¿Tuviste facilidades para instalarte?

Sí, porque mi padre lo tenía ya todo bastante bien montado, con maquinaria, pabellón... Mi inversión fue comprar un tractor nuevo, viñas y tierra. Las viñas, que eran viejas, las voy replantando poco a poco. Al principio te vuelves un poco loco con todo el papeleo, muchos viajes a Logroño y a Calahorra, pero al

final bien. Y en el pueblo, para comprar las fincas, yendo de puerta a puerta para poder hacer alguna finca más grande.

¿No hay parcelaria en Autol?

No, se está ahora intentando en la parte del pueblo que va hacia la Aldea, pero está complicado. A mí me vendría bien, porque en esa zona ya he invertido, pero yo creo que sería buena para todo el mundo. Y luego, si hacen la presa de Enciso...

¿Pero crees que se va a terminar algún día?

Yo espero que sí, y pronto. Dicen que para 2015 va a estar terminada... Y es una obra prioritaria de la Confederación Hidrográfica del Ebro, dicen también.

¿Qué planes tienes?

De momento, mantener y mejorar las viñas. Y el año que viene igual planto almendros en regadío, en unas fincas que ahora sembramos cebada, pero no deja mucho dinero.

¿Cuál es el cultivo que más te gusta?

La viña. Es el más bonito y el más satisfactorio. Tengo tempranillo, garnacha y mazuela, y la llevamos a la cooperativa. Este año plantaré garnacha blanca porque parece la variedad más apropiada para la zona en la que voy a plantar.

¿A dónde llevas las uvas?

A la cooperativa del pueblo. Ahora estamos embotellando cada año más, se sale fuera de España, incluso... La inversión es mayor para embotellar que para vender a granel, pero el beneficio también es mayor.

¿Y qué tal se han pasado estos años de malos precios?

Bueno, se ha pasado. Los agricultores tenemos que vivir con reservas...

¿Cuántos de tus amigos son agricultores?

De mi cuadrilla, de 15 o 20, somos agricultores tres.

Antes decían que el que vale, vale, y el que no, para el campo...

No, no, no. Para ir al campo hay que valer también, porque no es fácil, hay que tener mucha dedicación...

¿Qué es lo peor del campo?

No sé, al final te acostumbras a todo.

¿Y lo que más te gusta de ser agricultor?

La vendimia. Tenemos una cuadrilla desde hace 10 años, de Jaén, una familia maja y trabajadora.

¿Qué futuro le ves a la agricultura?

Yo creo que mientras se mantenga la uva y se siga regulando su producción, se podrá funcionar. Si llega un día que se liberaliza todo... Habrá que buscar otro cultivo, porque creo que si la viña funciona es gracias a que está regulada.

¿Alguna cosa más?

Que hagan la parcelaria cuanto antes.



Javier Lasanta Díez (22 años, San Román de Cameros) **“Es mucho trabajo, pero la verdad es que estoy a gusto”**

En San Román de Cameros Javier tenía ovejas y yeguas. Su mujer, Manuela, hacía queso camerano, como publicamos en LA UNIÓN n° 23 (agosto de 1998). Después tuvieron que abandonar la actividad y buscarse la vida con su familia en Logroño. Pero sus hijos han vuelto al pueblo: Sara trabaja en el Ayuntamiento y Javier se ha instalado como ganadero de cabras y ovejas.

¿Cómo fue para hacerte ganadero?

Mis padres fueron ganaderos y yo trabajaba en Logroño. Después de cinco años llegó la crisis y con ella el paro... No me lo pensé ya que siempre me había gustado el mundo de la ganadería y tenía las instalaciones de mis padres para ello, así que acumulé el paro, y en quince días ya tenía las cabras compradas

¿Y pediste ayudas para instalarte?

Sí, pedí la de joven ganadero porque la necesitaba para comprar los animales. Como tardan un tiempo en aceptarla, tuve que agarrarme a un préstamo para poder comprarlos y poder presentar facturas, pero ya la tengo concedida. Mucho papeleo, pero ya la tengo concedida.

¿Cuánto cuesta llenar el silo de pienso?

Tiene una capacidad aproximada de 14.000 kilos, más o menos unos 4.500 euros. Yo suelo subir sacas de maíz y cebada mezclados en vez de llenar el silo de pienso.

¿Por qué cabras?

Me gusta más el animal pequeño, aunque da más trabajo, ya que hay que estar muy al tanto de ellas (además de ordeñarlas).

¿Y cuántas cabras tienes ahora?

Actualmente tengo 160 cabras y 290 ovejas. Me gustaría llegar hasta las 500 cabezas entre cabras y ovejas. Hay más ovejas ya que dan mucha menos guerra que las cabras.

¿Cuánto llevas con las cabras?

En mayo va a hacer dos años, compre 180 cabras de monte, después 40 ovejas y hace poco el resto.

¿Qué tal vendes los cabritos?

Tanto el cabrito como el cordero lechal se venden bien, principalmente lo vendo a carnicerías de Logroño.

¿Cómo es el manejo de las ovejas?

Las ovejas suelen estar de continuo en el monte, vigiladas para saber dónde están. Las bajo cada dos o tres días para mirarlas, por si hay alguna coja y hay que curarla.

¿Y no se escapan?

Con las cabras hay que tener más cuidado ya que andan y



se mueven mucho, pero las ovejas son más tranquilas y no se mueven tanto, aunque aún así hay que tenerlas vigiladas.

¿Entonces por una parte van las ovejas y por otra las cabras?

Sí, ovejas por un lado y cabras por otro, nunca van juntas.

¿Y qué tal lo ves, después de casi dos años?

La verdad que es un trabajo duro, son 365 días al año y sin horarios... Hasta el momento todo ha sido poner pero ahora que tengo un buen número de cabezas espero ver resultados, es mucho trabajo pero yo estoy a gusto.

Entonces, ¿crees que será rentable?

Para hacerme millonario no, pero para poder vivir como una persona normal creo que sí.

¿Vives en San Román?

Sí. Alguna tarde bajo a Logroño pero subo a dormir aquí.

¿Qué es lo que más te gusta de tu vida?

La tranquilidad de estos pueblos no la encuentras en la ciudad...

¿Y lo qué es lo peor?

El invierno, la nieve, la soledad (ya que en invierno estamos pocos). Y tener que estar aquí todos los días sin tener ni un día libre. Pocos jóvenes estarían dispuestos a cambiar la ciudad por el pueblo para dedicarse a la ganadería.

Vista para sentencia nuestra impugnación por no haber podido verificar los resultados de las elecciones a la Interprofesional del Rioja

El 30 de octubre tuvo lugar en los Juzgados logroñeses la vista oral ante la impugnación que presentamos UAGA, EHNE y UAGR por no estar presentes en el traspaso de los votos a hectáreas en las elecciones para la Interprofesional y el Consejo Regulador del pasado año.

Tras entregar los apoyos, no pudimos verificar la transparencia de todo el proceso electoral para la renovación de los cargos en las instituciones gestoras de la DOC Rioja, por lo que presentamos una reclamación ante la Interprofesional del Rioja. Al no contestarnos, no tuvimos más remedio que solicitar amparo judicial por vulneración de nuestros derechos fundamentales.

Durante la vista oral declaró por video conferencia desde Madrid la representante del Ministerio de Agricultura en el proceso, María Isabel García Sanz. Tras ella fueron llamados el actual presidente del Consejo Regulador y de la Interprofesional del Rioja, Luis Alberto Lecea, y el Director General del Consejo Regulador, José Luis Lapuente.



Tras las declaraciones, y en su presentación de conclusiones, el abogado de las organizaciones agrarias demandantes, Alfonso Pérez, calificó así lo sucedido: "Impidiendo a las partes verificar todo el proceso, se ha vulnerado el derecho constitucional a un proceso electoral libre y democrático. Que verifique el proceso un representante del Ministerio no es un hecho que excluya el derecho de las organizaciones agrarias a participar en él".

Además, Pérez añadió que se han vulnerado los propios Estatutos de la Interprofesional del Rioja, dado que el artículo 14 reconoce a sus asociados el derecho a elegir y ser elegido mediante sufragio libre y secreto: "La Ley de Protección de Datos marca unos límites, pero esto no es óbice para que se incumplan otros derechos, incluso de rango superior".

Reunión con el PSOE

Dentro de la ronda de contactos para analizar las repercusiones de la reforma de la PAC en La Rioja que el Secretario General del PSOE riojano, **César Luena**, está teniendo con diversas organizaciones riojanas, el 3 de octubre nos reunimos en su sede con él y **Concha Andréu** (Secretaria de Agricultura del partido). Por parte de la UAGR participaron en la reunión los miembros de la Comisión Permanente **Luis Torres** y **David Requeta**, acompañados del Coordinador Técnico, **Ángel Palacios**.

Entre otros asuntos tratamos la definición de agricultor activo o el descenso de las ayudas que llegarán de la UE en los próximos años. Fuera del ámbito de la PAC, hablamos también del incumplimiento de los plazos de pagos en el sector agrario o de la figura jurídica del Consejo Regulador.

Por último, coincidimos en denunciar la grave repercusión que tendrá para las rentas de los viticultores la desaparición de los derechos de plantación de viñedo, tras lo aprobado en la reciente reforma de la PAC.



solidaridad
solidaritate
التضامن

التسامح
tolerancia
toleranta

التنوع
diversidad
diversitate

احترام
respeto
respect

Tu mejor cosecha: las personas. Siembra CONVIVENCIA
convieltuire
التعايش

Casa de las
agriCulturas



CAMPAÑA ESTATAL DE SENSIBILIZACIÓN Y PROMOCIÓN DE LA IGUALDAD DE TRATO EN EL ÁMBITO LABORAL: LA INTEGRACIÓN Y GESTIÓN DE LA DIVERSIDAD EN EL SECTOR AGRARIO.

iNMA



tu asesora agraria de bolsillo



Descarga gratis la primera APP para agricultores y ganaderos profesionales en:



Más información en www.inma-app.es



GOBIERNO DE ESPAÑA

MINISTERIO DE AGRICULTURA, ALIMENTACIÓN Y MEDIO AMBIENTE

ENTIDAD ESTATAL DE SEGUROS AGRARIOS (ENESA)



Ya está en marcha la web de venta directa de productos de afiliados a la UAGR: www.elmercadodelosproductores.com

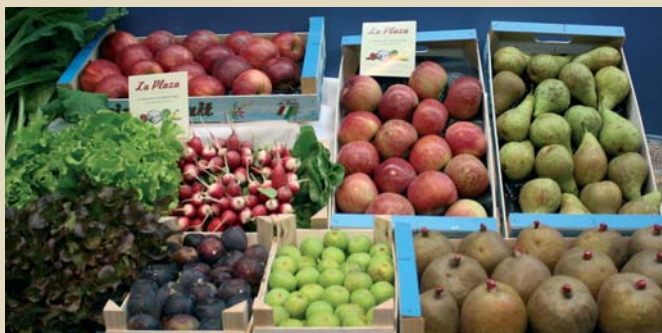
Después de dos años de trabajo, y tras un verano de pruebas para ajustar las cuestiones logísticas, el pasado 23 de octubre presentamos la página web de venta directa de alimentos producidos por los afiliados a la UAGR.



En la presentación del proyecto nos acompañaron, además de los medios de comunicación, diversos representantes de asociaciones y colectivos riojanos, así como algunos de los productores que ponen a la venta el fruto de su trabajo en la web.



El consejero Íñigo Nagore respaldó con su presencia y sugerencias el portal de venta directa. Estuvo acompañado por dos de los productores, Roberto Vázquez (de Calahorra) y Pedro Martínez (de Quel), además del periodista de la UAGR, Jairo Morga.



En la misma sala de la presentación expusimos una amplia muestra de los productos a la venta.

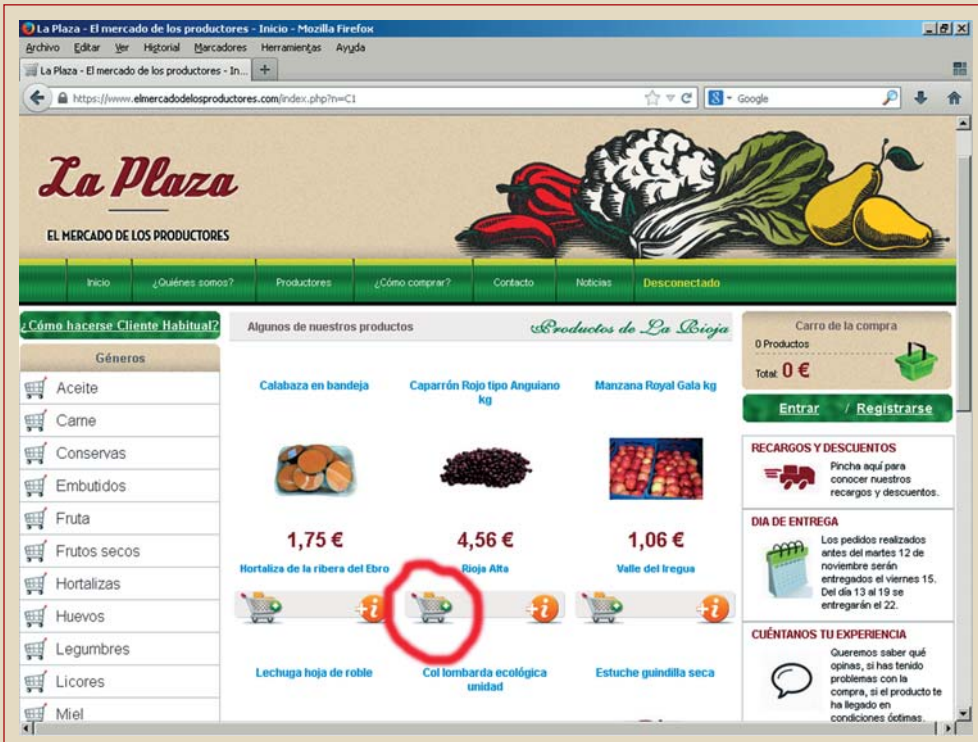


Tras las palabras, nada mejor que degustar la mercancía para comprobar su calidad: panceta y morcilla fritas, embutidos, ensalada, frutos secos, ciruelas pasas y varios de nuestros vinos .



Cómo comprar en www.elmercado

Para que funcione la web de venta directa de alimentos producidos por afiliados a la UAGR todos tenemos que implicarnos. Para ello, además de colaborar quién pueda poniendo sus productos a la venta, todos tenemos que hacer un esfuerzo por comprar en ella los alimentos que necesitamos.



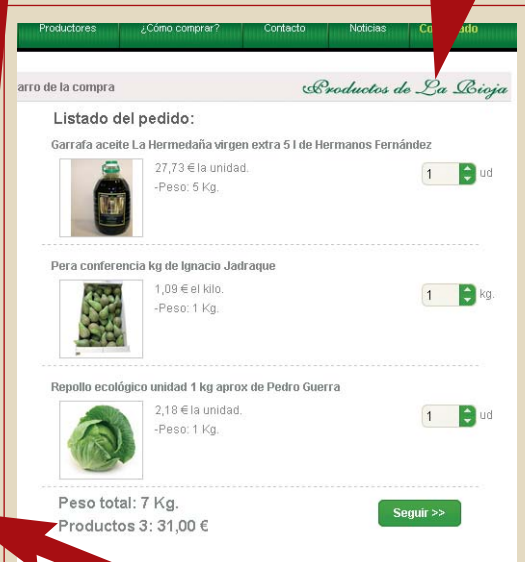
Esta es la vista inicial de la página cuando se entra a www.elmercado. Los productos que se ven en la pantalla rotan aleatoriamente para que tengan las mismas oportunidades de ser comprados. Para seleccionar los productos que se desee comprar hay que pinchar en el carrito de la compra que hay debajo de cada uno. A la izquierda los productos están clasificados por géneros.



Una vez que se ha elegido lo que se desea comprar, hay que pinchar en la cesta de la compra de arriba a la derecha para ver lo que se ha seleccionado.



Tras conectarse como usuario, y antes de pagar, se ofrece la posibilidad de cambiar el lugar de recepción del pedido. Para pagar, la web ofrece dos maneras de hacerlo, por tarjeta o por Pay Pal (sistema de pago especial para compras en internet).



Comprobada la compra, es el momento de registrarse para poder realizar el pago. La primera vez que se intenta hay que rellenar un formulario con datos como nombre, dirección, teléfono, correo electrónico... Posteriormente solo habrá que introducir el nombre y contraseña para conectarse.

En el momento en que se realiza el pago, automáticamente se genera una factura que se envía al comprador por correo electrónico. A partir de entonces el pedido se pone en marcha.

DATOS DEL PEDIDO:		La Plaza		Empresa: FORCATE-UAGR SL							
ID del Pedido:	52	EL MERCADO DE LOS PRODUCTORES		Dirección: FORCATE-UAGR SL							
Fecha del Pedido:	02/10/13	www.elmercado.com		Dirección: Calle Portales 24 1º - Dch.							
Método de Pago:	tarjeta.			Ciudad: Logroño							
Envío:	Entrega en Badarán			Código postal: 26001							
DIRECCIÓN DE CLIENTE:		DIRECCIÓN DE ENVÍO:		Provincia: La Rioja							
Nombre:	Jairote Morgado Marzana	Nombre:	Jairote Morgado Marzana	Teléfono:	67625453						
Dirección:	Calle Portales 24 1º	Dirección:	Calle Catedral 9	CIF / NIF:	16000000a						
Ciudad:	Logroño 26001	Ciudad:	Badarán 26310								
Provincia:	La Rioja	Provincia:	La Rioja								
Teléfono:	606997672	Teléfono:	67625453								
CIF / NIF:	16000000a	CIF / NIF:	16000000a								
Descuentos:											
Este pedido no tiene recargos de envío en La Rioja por sobrepasar los 50 €											
Imagen	Detalles de producto	Producto	Unid	Pvp	% Desc	Pvp/u	Desc/t	Pvp/t	% Iva	Iva/t	Total
		Alubia verde de Proveniencia RI Beso	1	3,19 €	0 %	3,07 €	0 €	3,07 €	4 %	0,12 €	3,19 €



mercadodelosproductores.com

Hazte cliente habitual y paga por domiciliación bancaria

Los **clientes habituales** son aquellos que se comprometen a consumir un mínimo mensual en nuestra web (**60 euros**), cantidad que será cobrada por domiciliación bancaria al inicio de cada mes. Para que el cliente habitual pueda cuadrar sus pedidos, le daremos un margen de 10 euros por encima de los 60 euros cobrados. Si se supera dicho margen, el resto del montante tendrá que pagarse por tarjeta o Pay Pal (para evitar impagados).

Para hacerse cliente habitual hay que **descargarse el formulario de la parte superior izquierda de la web**, rellenarlo y hacérselo llegar a nuestra sede (Portales 24, 1º, 26001, Logroño).



La duración del contrato será de un año, prorrogable automáticamente salvo deseo expreso de una de las partes.

Si terminado el mes el cliente habitual no ha alcanzado la cantidad mensual contratada y abonada previamente, dicha cantidad no consumida se irá acumulando.

Próximamente pondremos en marcha un sistema del pago por domiciliación bancaria pensado para **clientes especiales** que consuman grandes volúmenes, tales como restaurantes, sociedades gastronómicas, grupos de consumo...



UNA GRAN FAMILIA PARA LOS PROFESIONALES MÁS EXIGENTES.

EL TRACTOR MÁS PRODUCTIVO, VERSÁTIL Y CÓMODO, AHORA DISPONIBLE EN 9 NUEVOS MODELOS.

Los nuevos tractores T7 han sido diseñados para aumentar la productividad y eficiencia de su negocio. Equipados con motor SCR ECOBlue™ Tier 4A Nef de 6.7 litros, desarrollan entre 170 y 270 caballos de potencia (con gestión de potencia), consiguiendo beneficios de hasta un 10% en ahorro de combustible. Podrá equipar todos los modelos, incluidos los cuatro nuevos tractores con menor distancia entre ejes, con tripunjal delantero integrado y TDF. También podrá instalar en cualquier tractor de la serie la avanzada transmisión Auto Command™, con la opción de circular a 50 km/h, el galardonado reposabrazos SideWinder™ II, el intuitivo mando CommandGrip™, con el que podrá controlar el sentido y velocidad del tractor con su mano derecha, y la pantalla táctil a color IntelliView™ III, para disfrutar de una experiencia de conducción sin igual.

NUEVA SERIE T7. TOMA EL CONTROL.

COBERTURA DE DOS AÑOS DE GARANTÍA EN TODA LA GAMA DE TRACTORES.

NEW HOLLAND TOP SERVICE 00800 64 111 111* | www.newholland.es
Asistencia e información 24/7 *La llamada es gratuita desde teléfono fijo.
Antes de llamar con su teléfono móvil, consulte tarifas con su operador.



ESPECIALISTAS EN TU ÉXITO

Comunicado conjunto de EHNE-Navarra, UAGA-Álava y UAGR Rechazamos las retribuciones planteadas para los presidentes del Consejo

El Pleno del Consejo Regulador de la DOC Rioja aprobó el 14 de septiembre que Víctor Pascual se llevara 211.250 euros (algo más de 35 millones de pesetas) en concepto de atrasos, con los votos del Grupo Rioja, ARAEX, Asaja y de las cooperativas riojanas y navarras. Además, el salario del nuevo presidente, Luis Alberto Lecea, será de 65.000 euros anuales (casi 11 millones de pesetas), cuestión aprobada por Grupo Rioja, ABC y Provir, las cooperativas riojanas y navarras y las organizaciones agrarias Asaja, UPA y UAGN.

Las Uniones de COAG nos opusimos Víctor Pascual abandonara la presidencia llevándose más de 35 millones de pesetas. Los viticultores no podemos permitir que mientras hemos sufrido cuatro campañas de precios por debajo de los costes de producción, el artífice de tal situación cobre de unos presupuestos que se pagan en parte con aportaciones anuales de los agricultores.

En el caso de Lecea, entendemos que si no va a estar a dedicación exclusiva en el Consejo, no es lógico que su retribución sea como si trabajara a jornada completa. Por eso, consideramos que con la mitad de los 65.000 euros que pretende cobrar al año ya estaría bien pagado. Máxime teniendo en cuenta que el recién elegido presidente, en unas de sus primeras declaraciones públicas como tal, opinó que debería haber moderación en los precios de las uvas, una moderación que también creemos conveniente para su sueldo.

Vendimias sin precio ni plazo de pago para las uvas **El 20 de septiembre enviamos el siguiente comunicado sobre el oscurantismo en el Rioja:**

Una vendimia más, la gran mayoría de los viticultores riojanos entregaremos las uvas sin conocer ni a cuánto ni cuándo las cobraremos. Denunciamos que esta situación ilegal no ha de consentirse por más tiempo, ya que mientras los agricultores cumplimos todas las condiciones impuestas por las bodegas, estas incumplen sistemáticamente la normativa contra la morosidad en los pagos. La Ley 15/2010 establece que los plazos para pagar uvas y vino son de 30 y 60 días, respectivamente (las cooperativas solo tienen que cumplir estos plazos cuando compran productos a no socios). Pero la realidad en el sector agrario en general, y en el vitivinícola, en particular, es que estos plazos se incumplen sistemáticamente.

Los viticultores más afortunados reciben un anticipo a final de año, pero la mayoría de las liquidaciones se producen a lo largo del primer semestre del siguiente. Esto es una financiación encubierta de las bodegas a costa del bolsillo de los agricultores, que cobran cuando ya se ha vendido parte del vino producido.

Para la Unión, esta ilegalidad cada vez es más pública y notoria, como se refleja en la información publicada recientemente por diario La Rioja: United Wineries (antigua Berberana) ha anunciado por carta a sus proveedores que no cobrarán la uva hasta septiembre del año próximo. El sindicato exige que las autoridades competentes actúen contra estas actividades.



COFINANCIA:



FEADER

Europa invierte en las zonas rurales

COFINANCIA:



“Savía Nueva” es el nuevo proyecto que la organización agraria COAG, en colaboración con el Ministerio de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente, y el FEADER, ha puesto en marcha para asesorar a agricultores/as y ganaderos/as, en materia de diversificación agraria e implementación de cultivos alternativos.

Infórmate en www.coag.org o en tu oficina de COAG más cercana.



Rentas agropecuarias

NUESTRA RELACIÓN DA SUS FRUTOS

Una relación da mejores frutos cuando se siembra con futuro y se riega con confianza. En Bankia plantamos con usted semillas como estas, para que juntos podamos recoger una cosecha mucho más fructífera. Una cosecha de **cuyos frutos** ya podrá disponer domiciliando sus cobros con nosotros, además de muchas otras ventajas.

Bankia

bankia.es

Seguro de explotación de uva



Formas de aseguramiento

1. SEGURO DE OTOÑO

(Seguro base y garantías adicionales)

- **Seguro base:** Cubre los daños a la producción y a la plantación a nivel de explotación (garantía elegible entre el 50% y el 70%).
- **Garantía Adicional 1:** Cubre los daños de **pedrisco** en la producción **a nivel parcela**.
- **Garantía Adicional 2:** Para la producción, se mejoran los mínimos indemnizables para **helada y marchitez fisiológica** según la explotación. Daños en la producción por riesgos excepcionales y en la plantación opcionales.
- **Garantía Adicional 3:** Cubre además los daños por **riesgos excepcionales, helada y marchitez fisiológica a nivel de parcela**.

Existe la posibilidad de realizar un seguro complementario que permite aumentar la producción asegurada.

2. SEGURO DE PRIMAVERA

Se contrata **a partir del 1 de marzo**, coberturas **a nivel de parcela**.

Cubre **pedrisco, daños en la plantación y daños excepcionales**, y opcionalmente, **marchitez fisiológica**.



Jornada explicativa del seguro de uva
(Haro 6 de noviembre)

LAS ESTADÍSTICAS ACONSEJAN CONTRATAR EL SEGURO

Un estudio interno que hemos hecho en la UAGR en dos localidades riojanas arroja los siguientes resultados:

- En una de ellas, **estudiados los últimos 11 años, en 7 de ellos se han producido siniestros** en viñas aseguradas (**el 63% de los años**).
- En el segundo pueblo, **de los últimos 20 años**, se han producido (y pagado) siniestros **en 13 de ellos (un 65% de los años)**.



Seguros que se pueden contratar

Línea	Descripción	Módulos	Inicio	Fin
Herbáceos secano	Cereal invierno (trigo y cebada), leguminosas y oleaginosas (girasol)	1 y 2	1 septiembre	20 diciembre
Herbáceos regadío	Cereal invierno (trigo y cebada), leguminosas y oleaginosas (girasol)	1 y 2 (siembra otoño)		20 diciembre
	Cereal invierno (trigo y cebada), leguminosas y oleaginosas (girasol)	1 y 2 (siembra invierno-primavera)	24 diciembre	15 junio
Uva	Módulos 1. 2A, 2B y 3		1 octubre	20 diciembre
	Módulo P (con helada)		15 enero	25 marzo
	Complementario	C1 y C2A	1 octubre	30 abril
C2B y C3		25 marzo		
Frutales	Módulos 1 y 2		15 noviembre	28 febrero
	Manzana y pera	P con helada		10 marzo
	Ciruela, melocotón, nectarina, paraguayo, albaricoque	P con helada	28 febrero	
	Complementario	C1 y C2	21 enero	30 abril
Cereza	Módulos 1 y 2		1 enero	15 febrero
	Módulo P con helada			31 marzo
	Módulo P (sin helada)			15 abril
Olivar	Módulos 1 y 2		1 octubre	15 diciembre

Seguro de cultivos herbáceos

Dada la complejidad de este seguro, en la Unión te ofrecemos un asesoramiento individualizado, pues en función del tipo de explotación es aconsejable la contratación de un módulo u otro.

Del mismo modo, si estás interesado en asegurar por encima del precio marcado por Agroseguro, solicita información al formalizar tu seguro.

Última hora

Tanto el Ministerio como la Consejería **han aumentado sus subvenciones** en los seguros de **uva y frutales**. Por este motivo es más importante todavía un **estudio pormenorizado** de las peculiaridades de tu explotación para elegir la mejor modalidad de aseguramiento. Pásate **por nuestras oficinas y te aconsejaremos**.

TALLERES GRANTE, S.L.

VENTA Y REPARACIÓN DE TODO TIPO DE MAQUINARIA AGRÍCOLA

POLIGONO LA PORTALADA II
CALLE LA NEVERA, 8
26006 LOGROÑO

Teléfonos 941 241 416
Línea Móvil Taller 616 664 342
Fax 941 239 989

Qué es el asesoramiento para la Gestión Integrada de Plagas (GIP)

En el anterior número de LA UNIÓN detallábamos para qué cultivos y a partir de qué superficies se iba a exigir el Asesoramiento en Gestión Integrada de Plagas (AGIP). Ahora vamos a explicar en qué consiste y cómo ha de realizarse dicho asesoramiento:

Condiciones previas

Para practicar el asesoramiento, han de cumplirse estas dos **condiciones previas**:

- Quien quiera ejercer como Asesor en GIP deberá estar inscrito en el ROPO (Registro Oficial de Productores y Operadores de Medios de Defensa Sanitaria) en el apartado de Asesores.
- El Ministerio deberá haber publicado las Guías de Gestión Integrada de Plagas para aquellos cultivos sobre los que se vaya a asesorar.

Posteriormente

1. El Agricultor deberá firmar un CONTRATO DE ASESORAMIENTO con el Técnico Asesor.
2. El Asesor tiene que hacer una DESCRIPCIÓN DE LA EXPLOTACIÓN, incluyendo:
 - Datos Sig-Pac de las parcelas y descripción de los equipos de aplicación.
 - Descripción de las incidencias fitosanitarias de la explotación. En cada cultivo sobre el que se asesora hay que fijar el listado de plagas, enfermedades..., que puedan ocasionar daños. Para cada afección (plaga, enfermedad...) tendrá que fijar las medidas contempladas en las Guías GIP a adoptar, justificando en su caso por qué no se han adoptado medidas no químicas. También tendrá que establecer las condiciones que justifican una aplicación química en las distintas afecciones consideradas (superación del umbral, meteorología,...).
 - Evaluación del riesgo medioambiental en la utilización de fitosanitarios. Si pudiera verse afectada alguna zona protegida, habría que detallar qué riesgos y en qué zonas se dan, así como las medidas para mitigarlos.
3. El agricultor deberá mantener un REGISTRO DE ACTUACIONES FITOSANITARIAS donde refleje cualquier intervención fitosanitaria (química o no química) realizada, previa indicación de la misma por parte del Asesor. El Asesor deberá validar dos veces al año este registro manifestando su conformidad o no con dichas actuaciones fitosanitarias.

Tu asesoramiento en GIP con la Unión

Estamos preparando este nuevo Servicio para que puedas recibirlo a través de la Unión de Agricultores. Aunque no te obliguen a tener Asesor, sí que te exigen hacer Gestión Integrada de Plagas, por lo que puede interesarte este Servicio que te ofrecemos. No lo consideres como un gasto más, ya que racionalizar las aplicaciones fitosanitarias implica ahorrar en "botica" y mejorar la sanidad de tus cultivos.

Ayudas acopladas a los ganaderos riojanos

En la UAGR estamos en contra del desacoplamiento de las ayudas (percibir dinero por haber generado derechos de producción, no por producir). Consideramos que para mantener la actividad profesional agrícola o ganadera lo mejor es dedicar que el mayor porcentaje de las ayudas vaya ligado (acoplado) a la producción. A continuación exponemos los datos de lo percibido por los ganaderos riojanos en 2012 de ayudas por pagos acoplados (artículo 68 de la OCM única).

Solicitudes 2012	Animales	Cantidad recibida	Tipo de medida	Solicitudes 2013
203	15.552	348.575,45	Mantenimiento de vacas nodrizas	201
22	2.894	30.006,58	Carne vacuno calidad	45
13	1.004	24.332,19	Vulnerabilidad láctea	13
3	114	1.746,50	Calidad de la leche	2
143	75.664	280.891,26	Vulnerabilidad en ovino	149
56	5.610	24.013,56	Vulnerabilidad en caprino	63
19	12.826	20.579,15	Calidad en ovino y caprino	52

Feria de Ojacastro 2013

Desde la UAGR se ha colaborado nuevamente en la organización de la Feria de Ojacastro, que este año tuvo lugar los días 12 y 13 de octubre. Como en anteriores ocasiones, los ganaderos del pueblo bajaron una muestra de su ganado en el recinto habilitado en las riberas del Oja. Allí los visitantes pudieron contemplar las vacas, terneras, ovejas, corderos y potros criados en la zona, antes de las tradicionales degustaciones de ternera asada (el sábado) o lomo con pimientos (el domingo).

Este año la novedad ha sido la oferta de dos degustaciones de los alimentos que se producen en la localidad serrana para profesionales de la hostelería y de los medios de comunicación: miel, embutidos, quesos y ternera asada. Además hubo exposición de pintura y actuaciones musicales.

Aquí debajo se puede ver el interior del folleto elaborado para la ocasión, en el que aparecen varios afiliados a la UAGR.



Tu formación, con LA UNIÓN

CURSO	LOCALIDAD	INICIO	FIN
Seminario de manejo sostenible de plagas-enfermedades del viñedo	Alcanadre	28 octubre	31 octubre
Buenas prácticas en la alimentación del ganado vacuno	Logroño	28 octubre	31 octubre
Regulación de equipos de tratamientos fitosanitarios: inspecciones obligatorias	Briones	14 noviembre	21 noviembre
Regulación de equipos de tratamientos fitosanitarios: inspecciones obligatorias	Cenicero	21 noviembre	28 noviembre
Prevención de riesgos laborales en el sector agrario	Albelda	25 noviembre	5 diciembre
Regulación de equipos de tratamientos fitosanitarios: inspecciones obligatorias	San Asensio	4 diciembre	12 diciembre
Manipulación de productos fitosanitarios. Nivel básico	Santo Domingo	4 diciembre	12 diciembre
Bienestar animal en el transporte de animales vivos	Logroño	9 diciembre	17 diciembre
Regulación de equipos de tratamientos fitosanitarios: inspecciones obligatorias	Calahorra	12 diciembre	19 diciembre
Seminario de sistemas de riego en viñedo	Cenicero	16 diciembre	19 diciembre
Seminario de sistemas de riego en viñedo	Anguciana	7 enero	10 enero
Regulación de equipos de tratamientos fitosanitarios: inspecciones obligatorias	Santo Domingo	9 enero	16 enero
Regulación de equipos de tratamientos fitosanitarios: inspecciones obligatorias	Alcanadre	16 enero	23 enero
Manipulación de productos fitosanitarios. Nivel cualificado	Haro	13 enero	6 febrero
Regulación de equipos de tratamientos fitosanitarios: inspecciones obligatorias	Murillo	22 enero	30 enero
Prevención de riesgos laborales en el sector agrario	Santo Domingo	20 enero	31 enero
Venta directa de productos agroalimentarios	Entrena	27 enero	30 enero
Manipulación de productos fitosanitarios. Nivel cualificado	Logroño	3 enero	25 enero



Descuentos en **vodafone**
para afiliados a la UAGR



En la Unión de Agricultores hemos llegado a un acuerdo con el distribuidor autorizado de **vodafone CRS Channel** que consiste en un descuento sobre la mejor oferta en el mercado para sus necesidades en cuanto a telecomunicaciones.

Esta oferta, exclusiva para afiliados a la UAGR, es válida tanto para clientes de **vodafone** como para nuevos clientes

Para más información, contactar con anabel@uagr.org
o llamar al teléfono **941 227 162**

Contratos obligatorios a partir del 3 de enero por la Ley de la Cadena Alimentaria

A partir de 2013 será obligatorio formalizar contratos para la venta de las producciones agrarias en los siguientes supuestos:

No afecta a las entregas de producto que se realicen a las **cooperativas agrarias** y otras entidades asociativas por los socios **cuando estatutariamente estén obligados a la entrega**.

No afecta a las operaciones menores o iguales a 2.500 euros.

Operaciones mayores a 2.500 euros:

- Si un operador es PYME y el otro no (PYME = más de 250 empleados o de 50 millones € de negocio).
- Si un operador es productor primario y el otro no.
- Si la facturación de un operador al otro supone más del 30% del producto del año anterior.

Los contratos deben hacerse **por escrito** obligatoriamente y siempre **antes de la entrega** del producto (**excepto las ventas con pago al contado**).

Dudas y ejemplos

1. Operaciones **inferiores o iguales a 2.500 euros: Sin contrato.**
2. Operaciones **superiores a 2.500 euros:**
 - Agricultor que vende a cualquier tipo de empresa: **Con contrato.**
 - Cooperativa que vende a cualquier tipo de empresa producto sin transformar: **Con contrato.**
 - Cooperativa que vende vino a una PYME: **Sin contrato.**
 - Cooperativa que vende vino a una PYME a la que el año anterior le vendió más del 30% de su facturación: **Con contrato.**
 - Cooperativa que vende vino a una no PYME: **Con contrato.**
 - Socio de una cooperativa que entrega uva a su cooperativa: **Sin contrato.**
 - Socio de cooperativa (p.e. de cereal) en cuyos Estatutos no existe la obligatoriedad de entregar toda la producción: **Con contrato.**

Avales del SAECA para créditos

La Consejería ha firmado un acuerdo con la entidad estatal de avales SAECA para los agricultores y ganaderos riojanos que necesiten avalar sus créditos. Detallamos a continuación los detalles del acuerdo:

Cantidades máximas a avalar:

Inversiones	Personas físicas	180.000 €
	Personas jurídicas	240.000 €
Capital circulante de ganaderos	Personas físicas	45.000 €
	Personas jurídicas	60.000 €

Comisiones a cobrar por SAECA:

Estudio y apertura	0,5% del importe avalado
Comisión anual	1,25% del saldo vivo del préstamo

(Nada si definitivamente no se formaliza el préstamo).

Financiación de la Consejería:

Comisión de apertura	0,50%
Gestión anual el primer año	0,75%



Reduce la cuantía a pagar y no hay que tramitar nada, la Consejería le paga directamente a SAECA.

Límites según la explotación

Conejas	40 € /plaza
Cerdas repr.	200 € /cerda
Cerdos cebo	50 € /plaza
Aves	1 € /gallina de puesta
	0,50 € /resto
Vacuno	800 € /vaca mayor dos años
	200 € /ternero cebo mayor 6 meses
Ovino y caprino	100 € /oveja o cabra
Equino	400 € /yegua mayor de 3 años
	200 € /equino cebo mayor 6 meses

LA GESTIÓN Y TRAMITACIÓN DE ESTOS AVALES SE HACE A TRAVÉS DE LAS ENTIDADES BANCARIAS QUE VAYAN A CONCEDER EL PRÉSTAMO.

Jornada divulgativa de la producción ecológica

El 8 de noviembre el Hotel Ciudad de Logroño acogió una interesante jornada bajo el título "La agricultura ecológica, producción de calidad, viable y sostenible", en el marco de la campaña de divulgación que de este sistema productivo está realizando COAG en sus Uniones. Tras las ponencias, los asistentes pudimos disfrutar de un menú plenamente ecológico, compuesto de crema de verduras, costilla de cerdo asada con patatas, nueces y manzanas, todo ello regado con los vinos Alesago y Convinum.

En la imagen se recoge un momento de de la mesa redonda: De izquierda a derecha, **Eduardo Pérez de Azpillaga** (vitivinicultor de Lanciego), **Cándido Chocarro** (Técnico del CPAER), **Guillén Abrego** (Karrakela), **Isa Álvarez**



(**Nekasarea**), **Íñigo Alonso** (Red de Consumo Responsable de La Rioja) y **Jorge López-Davalillo** (de Vidar Soluciones Agroambientales).

Acercar la investigación a los viticultores

Carmelo Guinea, técnico de la UAGR-COAG, participó el 21 de noviembre en la mesa de conclusiones del XIII Foro INIA (Instituto Nacional de Investigación Agraria), que en esta ocasión versó sobre 'Retos de la I+D+i en viticultura y enología: nuevas demandas y cambio climático'.

En una maratoniada sesión, los asistentes escucharon más de 50 breves presentaciones, repartidas en los siguientes apartados: Mejora, Sanidad y Protección Vegetal, Técnicas de Cultivo, Enología y Economía.

Tras asistir durante toda la jornada a las numerosas e interesantes intervenciones de los investigadores de todo el país, Carmelo incidió en las conclusiones en que de nada sirve tanta investigación si no se ponen los avances en conocimiento de los viticultores.



Por ello reclamó un mayor esfuerzo a la hora de trasladar los resultados de las investigaciones a los viticultores, para lo cuál pueden contar con las organizaciones agrarias.



SUMINISTROS y ACCESORIOS para VITICULTURA

Espalderas y vallados
 Planta de viña y olivo - Entutorado y atado
 Software de gestión y trazabilidad
savit@savit.es
696 022 072 El Redal (La Rioja)

Descuento a los **afiliados y familiares** un **25% de descuento** en monturas, lentes graduadas y gafas de sol.

Ofertas especiales en lentes de contacto y líquidos de mantenimiento, más los siguientes **servicios gratuitos**:

- Adaptación de lentes de contacto
- Control y medida tensión ocular
- Optometría comportamental
- Estudio visual y optométrico
- Salud ocular
- Baja visión

espacio óptico

Marta Tejada Sánchez
 Gonzalo de Berceo 44
 Logroño 941 502 272
www.espacio-optico.com

Tu anuncio gratis en LA UNIÓN

Llegarás a más de 3.000 lectores 941-227162

Se venden derechos DOC Rioja
678 565 554

Se vende cinta hidráulica (de 8 m)
676 905 677 ó 690 016 633

Se venden Rotavator Agrator, trisurco, chisel de 9 brazos y trailla pequeña. 626 621 341

Se vende finca agrícola en Cirueña de 5 hectáreas, con 3,70 hectáreas de viña DOC Rioja
666 009 528

Se venden equipo de tratamiento llemo-Hardy (2.300 l., arrastrado, con sensores de apertura-cierre y ordenador) y trituradora Belafer (de 1,80 m). 659 494 311

Se llevan viñas a renta.
619 114 123

Se vende Suzuki Santana SJ 410 (muy bien cuidado, revisiones al día).
646 904 123

Se vende o cambia finca en Las Cañas de 6.000 m² (Viana lindando a Logroño, con entrada por carretera y camino), con 2 parcelas rústicas (con río y pozo propio, ideales para cultivo

ecológico) y una parcela urbana (con pabellón de 1.000 m² y casa de 400 m² con 4 plantas diáfanas).
644 410 887

Se venden ruedas traseras de tractor estrechas John Deere (13-6-36) y remolque de un eje basculante (5.000 kg) con freno hidráulico.
687 848 913

Se venden tres aperos antiguos de metal para caballería (braván, borracho y vertedera). 629 025 118

Se vende tractor Massey Ferguson (70 CV), remolque (de un eje, basculante), atomizador (SAHER, 600 l.) y destripador (para viña)
661 887 957

Se vende compresor de 300 l. (con bomba de engrasar, pistola de aire, desabollador de tubos y demás accesorios de aire). 666 861 434

Se venden saca uvas y bomba de riego Rovatti (tipo T4-125).
941 183 395

Se alquila lonja en Fuenmayor.
660 192 050

Se vende explotación agro-ganadera en Cuzcurritilla (Rodezno) (granja para conejos, pozo, finca de nogales, olivos y manzanos, vivienda, 2 fincas y bodega). 941 310 510

Se vende (por jubilación) bomba de riego para goteo (con filtros, acoplada al tractor), cultivador (de 11 brazos) y equipo de tratamientos Jisla (de 500 litros, con barras para herbicida y antigoteo). 670 425 602

Se compra tractor viñedo de doble tracción. 619 943 798

Se venden (por jubilación) 24 jaulas parideras para cerdas
627 363 725 - 941 343 472

Se vende máquina de sacar patatas (de 2 surcos de zaranda)
667 098 857

Se venden ruedas estrechas delanteras (230/95R32, 300 horas, por cambio de tractor). 646 238 675

Se vende casa solariega en Villaverde (con huerto y el tejado recién arreglado). 941 229 093

Índice de Precios en Origen y Destino (IPOD)

El Índice de Precios en Origen y Destino (IPOD) que elabora mensualmente COAG junto con organizaciones de consumidores marcó

en noviembre que de media un alimento **se multiplica por 4,28 del campo a la mesa.**

Esta tabla recoge los **precios de origen de La Rioja** del pasado mes de noviembre (en €/kg), según la Hoja de Precios de la Consejería de Agricultura.

Producto	Precio Origen	Precio Destino	Diferencia
Repollo (hoja rizada)	0,15	1,11	7,40
Coliflor (€/ud)	0,42	1,28	3,05
Alcachofa (€/docena)	1,74	3,65	2,10
Acelga amarilla	0,40	1,49	3,73
Acelga verde mata	0,30	1,15	3,83
Judías verdes	1,50	3,04	2,03
Borraja con hoja (sucial)	0,30	1	3,33
Lechuga rizada (€/ud)	0,19	0,56	2,95
Patata	0,17	0,77	4,53
Brócoli	0,38	1,84	4,84
Pera blanquilla	0,50	1,54	3,08
Pera conferencia	0,54	1,51	2,80
Manzana Golden	0,37	1,34	3,62
Champiñón (granel)	1,23	3,58	2,91
Champiñón (bandeja, €/350 gr.)	0,62	1,08	1,74

Esta otra tabla recoge la media de los precios percibidos por los ganaderos durante noviembre de 2013, también en €/kg y según datos de la Hoja de Precios de la Consejería de Agricultura.

Producto	Precio origen	Producto	Precio origen
Ternera 1ª	4,21	Cerdo	1,36
Cordero	7,60 (pascual)	Conejo	2,22
Pollo	1,13	Huevos medianos	0,96

PAC 2013



TAN IMPORTANTE
PARA TI COMO
PARA NOSOTROS

Confíanos la tramitación de la PAC.

www.cajaruraldenavarra.com

Devoluciones: GUPOST Avda. Mendavia 34 E. Pol. Ind. Cantabria I 26009 Logroño